



Seit nunmehr 165 Jahren brauen anspruchsvolle Braumeister auf der ganzen Welt ihre Biere mit unseren Anlagen. Dafür planen, bauen und installieren wir alle für den Brauprozess erforderlichen Maschinen und Systeme – vom Sudhaus bis zum Drucktankkeller. Unser Ziel bleibt dabei immer gleich: die fortschrittlichste Brauereitechnologie zu liefern – und das für jeden Kunden ganz individuell. Unser Erfolgsrezept ist ein Vertriebsteam, das durch umfangreiches Prozesswissen und Erfahrung sowie eine hohe Beratungskompetenz überzeugt.

Für unseren Standort Ludwigsburg suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

VERTRIEBSMITARBEITER/IN

Region Nord-, West- und Südeuropa

IHRE AUFGABEN

Sie sind in dieser Funktion verantwortlich für die umfassende Betreuung der Kunden in der Vertriebsregion im Bereich der Brauereianlagen und Teilgewerke. Hierbei arbeiten Sie eng mit den jeweiligen Key Account Managern zusammen. Ihre Aufgabe umfasst dabei insbesondere die Entwicklung und Implementierung von Vertriebskonzepten, die Neukundenakquise sowie die Pflege und den Ausbau der bestehenden Kundenkontakte. Dazu besuchen Sie unsere Kunden und präsentieren das Unternehmen und seine Produkte. Alle hierzu notwendigen Aktivitäten koordinieren Sie selbständig mit den Fachbereichen. Bei eingehenden Kundenanfragen, prüfen Sie diese und bearbeiten sie in Zusammenarbeit mit den zuständigen Fachabteilungen. Darüber hinaus betreuen Sie den Kunden während der gesamten Projektlaufzeit zusammen mit der Projektleitung. Zudem nehmen Sie den Abgleich von Absatz und Ergebniszielen vor und entwickeln sowie initiieren geeignete Maßnahmen zur Zielerreichung.

IHR PROFIL

- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum/zur Brauer/in und idealerweise einen Abschluss als Braumeister/in oder Diplom Brauingenieur/in oder eine vergleichbare Ausbildung
- Sie verfügen über mehrjährige Berufserfahrung als Brauer/in/Braumeister/in und konnten bereits erste Erfahrung im Vertrieb sammeln
- Sie sind eine aufgeschlossene, proaktive Persönlichkeit und haben Freude an der Zusammenarbeit mit Menschen der unterschiedlichsten Fachgebiete und Kulturen
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse und eine weitere Fremdsprache, wie z. B. Spanisch oder Französisch setzen wir voraus
- Darüber bringen Sie internationale Mobilität und eine erhöhte Reisebereitschaft mit

HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT?

Frau Christina Schober freut sich auf Ihre vollständige Bewerbung im PDF-Format mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und frühestem Eintrittstermin an jobs@ziemann-holvrieka.com.

ZIEMANN HOLVRIEKA GmbH
Human Resources
Frau Christina Schober
Schwieberdinger Str. 86
71636 Ludwigsburg

