



Há mais de 165 anos os mestres cervejeiros mais exigentes no mundo todo produzem suas cervejas usando nossas instalações. Para isso, nós planejamos, montamos e instalamos todas as máquinas e sistemas necessários para o processo de brassagem – desde a sala de brassagem até a adega do tanque de pressão. A nossa meta é sempre a mesma: fornecer a tecnologia de brassagem mais avançada – e isso para cada cliente de forma totalmente individualizada. O segredo do nosso sucesso é uma equipe de vendas altamente competente em assessoria, com um amplo conhecimento do processo e com vasta experiência.

Reforce hoje mesmo nossa equipe de vendas local no Brasil como

INTERNATIONAL SALES MANAGER Região Brasil

FUNÇÕES A EXERCER

- Manutenção e expansão dos contatos de clientes existentes, identificação de necessidades e novas aquisições de clientes. Desenvolvimento de estratégias para abordagem do mercado
- Visitas e outras atividades de vendas com clientes, apresentação da empresa e de seus produtos, coordenação de todas as atividades necessárias com os departamentos pertinentes
- Exame das consultas de clientes recebidas em estreita cooperação com o departamento de engenharia de projeto, bem como cálculo, avaliação e priorização dos pedidos dos clientes
- Assistência ao cliente durante o desenvolvimento de projetos e liderança das equipes específicas de engenharia de projetos e cálculo na preparação dos documentos necessários para proposta
- Realizar reuniões de vendas e negociações com clientes e trabalhar com vistas a fechar o negócio
- Identificar, documentar e acompanhar as oportunidades de negócio e as exigências dos clientes em mercados alvo
- Responsabilidade orçamental pela subregião em concertação com o responsável pela região
- Criar documentos e relatórios, bem como assegurar a precisão das bases de dados de vendas

PERFIL DESEJADO

- Mestre em brassagem ou engenharia
- Português: comercial fluente
- Inglês: comercial fluente, conhecimento de outros idiomas como espanhol e/ou alemão vantajoso
- Necessidade de conhecimento de nossos mercados alvo e clientes
- Bom conhecimento técnico e tecnológico de nossos produtos

NOSSA OFERTA

- Benefícios – Além de um pacote remuneratório atrativo, você também usufrui de uma organização flexível dos horários de trabalho, o que contribui significativamente para a conciliação da vida profissional com a vida privada
- Atmosfera – Posto de trabalho seguro, em um entorno dinâmico e internacional, com estruturas enxutas e rápida tomada de decisões
- Perspectivas – Nós garantimos o seu desenvolvimento técnico e profissional por meio de medidas específicas no âmbito de nossa concepção holística de apoio e fomento dos funcionários.

Avance sua carreira profissional conosco!

Envie sua candidatura completa em formato PDF, juntamente com as suas expectativas salariais e a data a partir de quando poderia começar a trabalhar conosco para jobs@ziemann-holvrieka.com. Ramona Gall aguarda o seu contato.



Schwieberdinger Str. 86 - 71636 Ludwigsburg - Alemanha